

# ERP mit Kompetenz und Handschlagqualität!

Die europaweit tätige Gruppe ECOSOL befindet sich auf massivem Expansionskurs.



Ein kleiner Teil der sehr erfolgreichen ECOSOL-Mann- bzw. „Frau-Schaft“: Siegfried Schachl, Michael Schober, Alexandra Strumberger, Bernd Grubinger, Reinhard Grüneis (v. l.)

**E**CONOMICAL SOLUTIONS steht für eine umfassende und ökonomische Einführung betriebswirtschaftlicher Lösungen und für modernste Informationstechnologie. Neben ERP, Business Intelligence, CRM und Mobile Solutions bietet das ECOSOL-Leistungsspektrum alles, um Projekte erfolgreich umzusetzen. „Wir wollen nicht nur zufriedene, sondern begeisterte Kunden“, erklärt Bernd Grubinger, technischer Geschäftsführer und Mitbegründer der ECOSOL.

## Keine Grenzen für ECOSOL?

In den unterschiedlichsten Branchen wurden zahlreiche Großprojekte erfolgreich umgesetzt. Besondere Schwerpunkte setzt das Unternehmen in den Bereichen Möbel und Holz, Türen und Fenster, Nahrungsmittel, Getränkeindustrie, Brauereien, Tiernahrung, Mühlen, Anlagenbau und Alternativenergie. Markttechnisch scheint es für ECOSOL jedenfalls kaum Grenzen zu ge-

ben – immer wieder gelingt es dem Unternehmen, sich in neuen Branchen zu etablieren! ECOSOL hat bereits Projekte in rund zwei Dutzend Staaten abgewickelt, und auf der Kundenliste stehen zahlreiche renommierte Unternehmen: wie Bundesministerium für Inneres, Heeresbekleidungsanstalt, BWT AG, efko Frischfrucht, JOSKO Fenster & Türen, Beham Techn. Handels GmbH, Lesaffre Austria, Likra Tierernährung, Pfahl Backmittel, Großfurtner Fleischverarbeitung, Spitz Nahrungsmittel, Ölz und Jomo Backwaren, Tekaef EDV-Zubehör oder ABUS Kransysteme.

## Sehr erfolgreiche Exportaktivitäten

„ECOSOL verstand unsere Anforderungen und zeigte Kompetenz und Know-how in der Umsetzung“ – so der durchwegs einhellige Tenor bei den Kunden der ECOSOL Group. Neben der ausgezeichneten Auftragslage im Heimatmarkt setzt das Unternehmen verstärkt auf den Export, und zu

den zwei Standorten in Österreich kam eine Niederlassung in München/Hallbergmoos dazu. „Nachdem wir in Österreich bereits sehr erfolgreich sind, ist es das Ziel, uns im gesamten deutschsprachigen Raum als Qualitätsanbieter für EDV-Lösungen zu etablieren“, erklärt Mitbegründer und kaufmännischer Geschäftsführer Siegfried Schachl.

## Mehrfacher „Gold Certified Partner“

Die Unternehmensstrategie „Branchenkompetenz und Handschlagqualität, kontinuierliche Entwicklung mit bestens ausgebildeten und motivierten Mitarbeitern“ garantiert konstante Erfolge.

Kein Wunder also, dass die Erfolgsstory der innovativen, dynamischen Gruppe bereits reihum Anerkennung gefunden hat! So ist ECOSOL als eines der wenigen heimischen Unternehmen „Microsoft Gold Certified Partner“ in mehreren Geschäftskategorien, wurde im Juni Microsoft Partner des Monats und kam im Juli in den „Microsoft Dynamics President's Club“.

Mit dieser Ernennung zeichnet Microsoft die besonderen Leistungen der ECOSOL Group aus, die eine hohe Kundenzufriedenheit, eine positive Umsatzentwicklung sowie eine überdurchschnittlich hohe Entwicklungs- und Projektkompetenz nachweisen konnte.

Eine Mitgliedschaft im President's Club ist nur den Top-Partnern vorbehalten, das sind weltweit lediglich fünf Prozent der Microsoft Business Solutions Partner.

Der mehrmalige Sieger beim Wettbewerb „Austria's Leading Companies“ ist übrigens immer auf der Suche nach klugen Köpfen, die mit Motivation und Spaß bei der Arbeit sind. ECOSOL stellt Experten und Praktiker z. B. in den Bereichen Business Solutions, Mobile Solutions, SOA and Business Process, Business Intelligence und IT-Infrastruktur.

<http://www.ecosol.at> ■